

WWK bAV

WIR SIND IHRE BAV-CONSULTANTS

Als bAV-Consultants unterstützen wir Vermittler, Betreuer/ Führungskräfte sowie Arbeitgeber mit bewährten und erfolgreichen Standards dabei, das WWK-Absatzvolumen im Bereich der betrieblichen Altersversorgung zu steigern. Im Folgenden finden Sie eine Übersicht, welche Hilfen und Services wir für welche Zielgruppe anbieten.



Das leisten wir für Vertragspartner, Vermittler, Berater, Makler, Mehrfachagenten und ggf. Interessenten:

- + IDD-fähige Aus- und Weiterbildung in fachlichen und vertrieblichen bAV-Themen nach einem festen Ausbildungskatalog mit 7 unterschiedlichen Präsenzmaßnahmen (optional aufeinander aufbauend) sowie monatlichen bAV-Webinaren in der WWK Akademie online
- + Erarbeitung und Umsetzung von bAV-Konzepten und Strategien
- + Unterstützung als Fachreferent bei Messen, Großveranstaltungen, Foren etc.
- + Unterstützung bei Fragen, Problemen und Eskalationsfällen telefonisch, online und vor Ort
- + Vorbereitung von und Begleitung zu Arbeitgeber- und Arbeitnehmerberatungen
- + Vorgefertigte Verkaufskonzepte inklusive Telefonleitfäden, Präsentationen, E-Mail-Vorlagen und Verkaufsunterlagen (keine Individuallösungen)
- + Unterstützung im Umgang mit XEMPUS sowie bei der Einrichtung des WWK bAVnet
- + Kompetente Unterstützung bei GGF- und Vorstandsversorgungen

Das leisten wir in Absprache mit dem Leiter bAV Vertrieb:

- + Potenzialanalyse
- + Telefontrainings
- + Individualworkshops
- + Durchführung Machbarkeitsanfragen nach festen Spielregeln

Das ist zu beachten, damit die gegenseitige Erwartungshaltung erfüllt wird:

- + Wir sind nicht rund um die Uhr erreichbar, da wir hauptsächlich in Terminen sind. Sehr gute ad-hoc-Erreichbarkeit erhalten Sie bei unseren Kollegen der bAV-Vertriebsberatung täglich von 8 bis 18 Uhr unter 089 5114-2500.
- + Wir sind nicht der primäre Ansprechpartner für Endkunden (Arbeitgeber und Arbeitnehmer).
- + Wir erstellen keine Angebote – diese erhalten Sie bei umsatz@wwk.de.
- + Wir geben keine Vertrags-, Storno- und Bestandsauskünfte.
- + Wir können keinerlei Aussagen zu Vermittlervertragsangelegenheiten geben, dazu gehören u. a. Provisionsthemen, Provisionsauskünfte, Bewertungssummen und Vermittlervertragsthemen.
- + Wir erstellen keine individuellen Tarifvergleiche und Tarifanalysen.
- + Wir nehmen keine Anträge an und führen keine Vorprüfung von Anträgen durch.
- + Wir übernehmen keine Erledigung, Begleitung, Unterstützung oder Prüfung von Nachbearbeitungen. Bei systematischen Problemen wenden Sie sich bitte mit den entsprechend aufbereiteten Unterlagen an den Leiter bAV Vertrieb.
- + Wir begleiten oder unterstützen keine einzelnen VN-Wechsel.
- + Wir vereinbaren keine Termine für andere.
- + Wir unterstützen ausschließlich bAV-Angelegenheiten, d. h. wir bieten keine Unterstützung bei Schicht 1, Riester und Schicht 3.